



Συντονιστής Φορέας  
Κε.Δι.Βι.Μ. 2 (πρώην Κ.Ε.Κ.)  
Περιφέρειας Κεντρικής  
Μακεδονίας – Π.Ε. Σερρών  
2321023640/45405/51861  
[www.kekpkm.gr](http://www.kekpkm.gr)  
[info@kekpkm.gr](mailto:info@kekpkm.gr)



# 2016

## Κέντησέ το, Στάμπωσέ το Επιχειρηματικό σχέδιο



Συντάκτης: Μανειδής Γεώργιος

# 1 Περιεχόμενα

1	Περιεχόμενα.....	1
2	Λίστα Πινάκων και γραφημάτων .....	2
3	Executive Summary .....	3
4	Επιτελική Σύνοψη.....	4
5	Αποστολή .....	5
6	Στόχοι .....	5
7	Κλειδιά της επιτυχίας.....	5
8	Εισαγωγή - Αναγνώριση ανάγκης .....	6
9	Η επιχείρηση .....	6
9.1	Προϊόντα .....	6
9.2	Τιμολόγηση .....	7
9.3	Ιδιοκτησιακό καθεστώς.....	8
9.4	Προσωπικό .....	8
9.5	Κτηριακές Εγκαταστάσεις .....	8
9.6	Εξοπλισμός.....	9
9.7	Προμηθευτές.....	10
10	Ανάλυση αγοράς .....	10
10.1	Τμηματοποίηση αγοράς.....	10
10.2	Στρατηγική στόχευσης των τμημάτων αγοράς .....	11
10.3	Ανταγωνισμός .....	12
10.4	Αγοραστικά πρότυπα .....	13
10.5	Εμπόδια εισόδου .....	13
11	Υλοποίηση στρατηγικής .....	14
11.1	Ανταγωνιστικό πλεονέκτημα .....	14
11.2	Στρατηγική marketing .....	15
11.3	Στρατηγική πωλήσεων .....	16
12	Ανάλυση SWOT .....	17
12.1	Δυνάμεις.....	17
12.2	Αδυναμίες .....	19
12.3	Ευκαιρίες .....	19
12.4	Απειλές .....	20
13	Απαιτήσεις έναρξης .....	20

14	Αιτιολόγηση βιωσιμότητας.....	21
----	-------------------------------	----

## 2 Λίστα Πινάκων και γραφημάτων

Πίνακας 1 – Κόστος εξοπλισμού .....	10
Πίνακας 2 – Απαιτήσεις έναρξης .....	21
Πίνακας 3 – Αιτιολόγηση βιωσιμότητας.....	22
Γράφημα 1 – Διάγραμμα νεκρού σημείου .....	25

### 3 Executive Summary

“Embroider it, Stamp it” will be a business that will operate in the sector of embroidery, with one of the most modern multihead embroidery machines in Greece, as well as in the sector of stamping. The products that our customers will bring for processing will vary from bathrobes and blouses to traditional costumes and hats. “Embroider it, Stamp it” will print stamps on clothes and every kind of clothing, and it will, as well, market high quality clothes of my own inspiration.

Also, all the raw materials for my clothes will be bought only from trustworthy suppliers, with a well known brand in the sector of textile industry. By making such a move, I will not only be sure that I am making the best possible products for my clients and thus I am fulfilling one of their needs, but I will also be in the position to offer them one luxuriousness, that is truly upgrading their clothes and is making them special and unique and not just some processed clothes

The legal form of the business will be a sole proprietorship enterprise. With my knowledge and experience, I acquired all the important qualifications in order to be an entrepreneur myself. Expertise and excellent public relations. My company will be based in one of the most commercial roads of the city of Serres, Georgiou Panandreou Str.

As I mentioned before, I will be alone in this business venture of mine. However, in the future and provided that my company is profitable and shows signs of improvement, I will hire an employee that already has experience in embroidery machines like mine. Her responsibilities will be, among others, the processing and repairmen of clothes, under the scope of the excellent and fast services.

My strategy will generally be the attainment of the best possible position in the market, by achieving boosted competitive advantages, regarding the acceptance of my company’s brand name from the consumers and the financial welfare of the company.

The sales strategy that will be employed will be based, except from the excellent interaction with the customers, in the development of trusted relations with other entrepreneurs in the sector of clothing, who could then sell by their own my clothes. Therefore, I will be able to keep the monopoly in the city and simultaneously extend my profit perspectives, initially in the prefecture. “Embroider it, Stamp it” will be based in the proper maintenance of these relations (customers & entrepreneurs), which will come from the satisfaction of their needs. I will ensure that I satisfy all of their needs and I will often contact them, so as to provide them the best and most suitable products. Finally, my marketing strategy will be based in the wide marketing of the business through the social media, which is considered the newest and most efficient way of advertising, especially in the sector of fashion and clothing.

## 4 Επιτελική Σύνοψη

Το “Κέντησέ το, Στάμπωσέ το” αποτελεί μια επιχείρηση θα δραστηριοποιείται στον τομέα του κεντήματος με μια από τις πιο σύγχρονες πολυκέφαλες κεντητικές μηχανές πανελληνίως, αλλά και στον τομέα του σταμπώματος. Τα προϊόντα που θα μπορούν να προσκομίσουν οι πελάτες για μεταποίηση μπορεί να είναι από μπορνούζια και μπλούζες, μέχρι και παραδοσιακές στολές και καπέλα. Το “Κέντησέ το, Στάμπωσέ το” θα πραγματοποιεί επίσης εκτυπώσεις με στάμπες σε ρούχα και κάθε είδους ενδύματα, αλλά και θα εμπορεύεται δικής μου δημιουργίας ενδύματα με κεντήματα υψηλής ποιότητας.

Επίσης, όλες οι πρώτες ύλες για τα ρούχα μου θα αγοράζονται μόνο από αξιόπιστους προμηθευτές, με όνομα στο χώρο της κλωστουφαντουργίας. Με τον τρόπο αυτό, θα μπορέσω να εξασφαλίσω τα καλύτερα δυνατά προϊόντα για τους πελάτες μου και επομένως όχι απλά να καλύψω μια ανάγκη τους αλλά να τους προσφέρω και μία πολυτέλεια αναβαθμίζοντας πραγματικά τα ρούχα τους, κάνοντάς τα μοναδικά και όχι απλά μεταποιώντας τα.

Η επιχείρηση θα έχει την νομική μορφή της ατομικής επιχείρησης. Με τις γνώσεις αλλά και την εμπειρία μου, απέκτησα τα σημαντικότερα εφόδια για την σύσταση της δικής μου επιχείρησης, τεχνογνωσία και καλές δημόσιες σχέσεις. Η έδρα της επιχείρησής μου θα βρίσκεται σε ένα από τα κεντρικότερα σημεία της πόλης των Σερρών, και συγκεκριμένα στην οδό Γεωργίου Παπανδρέου.

Σε αυτό το επιχειρηματικό μου εγχείρημα, όπως προανέφερα θα είμαι αρχικά μόνη μου. Μελλοντικά όμως, και εφόσον η επιχείρηση έχει ανοδική πορεία και είναι κερδοφόρα θα προσλάβω μια υπάλληλο, η οποία θα είναι εκπαιδευμένη χρήστης της κεντητικής μου μηχανής – εργαλείο της δουλειάς μου. Οι αρμοδιότητες του θα είναι, μεταξύ άλλων, η μεταποίηση και διόρθωση ρούχων, με στόχο την ταχύτερη εξυπηρέτηση των πελατών μου.

Η στρατηγική μου γενικά θα είναι η κατάκτηση υψηλότερης θέσης στην αγορά, με την εμβάθυνση και τη διεύρυνση των ανταγωνιστικών πλεονεκτημάτων της επιχείρησής μου, που αφορούν κυρίως στην καταναλωτική υποδοχή του ονόματος και στην υγιή χρηματοοικονομική βάση της εταιρίας.

Η στρατηγική πωλήσεων θα βασίζεται, πέρα από την εξαιρετική αλληλεπίδραση με τους πελάτες, στην δημιουργία σχέσεων εμπιστοσύνης με άλλους επιχειρηματίες στον τομέα της ένδυσης, οι οποίοι θα μπορούσαν να μεταπωλούν ρούχα μου στα καταστήματά τους τα οποία θα βρίσκονται εκτός της πόλης των Σερρών. Θα καταφέρω έτσι να κρατήσω το μονοπώλιο στην πόλη, αλλά ταυτόχρονα να επεκτείνω τις προοπτικές κερδοφορίας μου, αρχικά στον Νομό. Το «Κέντησέ το, Στάμπωσέ το» θα βασίζεται στην σωστή συντήρηση αυτών των σχέσεων (με πελάτες και επιχειρηματίες) που θα προέρχεται από την ικανοποίηση των αναγκών τους. Θα βεβαιωθώ ότι εξυπηρετώ τις ανάγκες τους και θα βρίσκομαι σε συχνή επαφή μαζί τους για να εξασφαλίσω τα καλύτερα προϊόντα. Επιπροσθέτως, η στρατηγική προώθησης της επιχείρησής μου θα βασίζεται και στην ευρεία προώθησή της μέσω των μέσων κοινωνικής δικτύωσης που είναι η νέα αποτελεσματικότερη μέθοδος διαφήμισης, ειδικά στον τομέα της μόδας και της ένδυσης.